

Un nouveau club de l'immo tout chaud

TENDANCE. Preuve de l'intérêt croissant de la profession pour une vision collective de la filière, le baptême officiel, ce 13 février, de ce Club de l'Immobilier Côte d'Azur à la palette d'adhérents élargie.

Première pierre posée pour un club calqué sur son cousin marseillais, actif depuis une quinzaine d'années, dupliqué à Toulon il y a trois ans. "Et je suis convaincu que lorsque les partenaires s'investissent dans la vie civile au-delà de leurs activités professionnelles, le monde économique et associatif fait bouger les lignes" souligne son président, Christophe Bousquet, issu du sérail de la promotion immobilière pure et dure. Entre business et recommandation, le nouveau collectif se montre éclectique dès les fonts baptismaux : des architectes, des banques (CIC), des pros du droit et du chiffre (DSO), des agences immobilières (Cen-

tury 21 Lafage Transactions), des commercialisateurs (Locopro), des foncières (Courtin Real Estate), du BTP (ValTinée), mais aussi des investisseurs, des transporteurs ou des communicants, tout est fait pour que chaque métier soit dignement représenté, des fondations à la vente, pour ainsi former une chaîne de valeur efficace à même d'enclencher des synergies. "Notre richesse, c'est la diversité de nos adhérents, et l'étendue de nos compétences ajoutées, une agrégation d'expertises associée à notre volonté de conserver une grande convivialité dans chacune de nos rencontres." Objectif avoué et avouable, pour les troupes de Christophe Bous-



L'ensemble des partenaires du nouveau club réunis autour du président Christophe Bousquet.

quet ? "Proposer une vision différente, teintée d'un brin d'audace, être un agitateur transversal, un stimulateur de neurones." Fichtre, le programme est ambitieux pour le jeune club azuréen, d'autant qu'un autre collectif homonyme et territorialement similaire pointe le bout de son nez, il faudra donc relever les manches et les challenges. Côté expertise, c'est vrai, l'affiche originelle est belle, et ce

dès cette soirée inaugurale organisée du côté d'un Allianz Riviera qui voit son tissu commercial alentour s'étoffer en attendant Ikea. Regrouper les acteurs de l'immobilier de la Côte d'Azur (Monaco compris), promouvoir le territoire, se rencontrer pour échanger, partager et pourquoi pas signer quelques beaux partenariats, la feuille de route est simple et efficace. Le collectif

déjà bien soudé, accointances antérieures obligent, surfe avec aisance sur la vague collaborative. Déjà, les idées fusent, comme des rencontres récurrentes avec les startups de la filière, un concours mêlant professionnels et écoles pour préparer l'avenir d'un œil neuf, ou une journée (voire une nuit...) de l'immobilier pour promouvoir ses offres et atouts en grande pompe. IA

Renault KANGOO Extra R-Link

À PARTIR DE
109 € HT/MOIS*
NEW DEAL PRO SUR 36 MOIS/90 000 KM
1^{er} LOYER DE 2 192 € HT
SOUS CONDITION DE REPRISE

3 ANS ASSISTANCE, GARANTIE, ENTRETIEN

RENAULT PRO+

Des solutions sur mesure à la taille de tous vos défis.

Exemple de Crédit-Bail Maintenance sur 36 mois pour un KANGOO Extra R-Link Blue dCi 95 au prix remisé de 11 704 € HT, soit une remise de 9 396 € HT (incluant la prime Renault de 1 000 € HT sous condition de reprise d'un véhicule de plus de 8 ans et la prime de 800 € HT pour toute commande immatriculée avant le 29/02/2020) par rapport au prix tarif conseillé n° 2211 du 03/12/2019 de 21 100 € HT, soit un premier loyer de 2 191,64 € HT puis 35 loyers de 108,91 € HT comprenant la garantie et l'entretien pour 36 mois et 90 000 km, l'assistance au véhicule et aux personnes, selon barème et conditions contractuelles à disposition dans le réseau. En fin de contrat, option d'achat finale de 8 250,10 € HT ou reprise de votre véhicule par votre concessionnaire pour ce montant diminué des éventuels frais de remise en état standard et des kilomètres supplémentaires, selon conditions générales Argus. Le montant de la reprise servira à solder votre crédit-bail. Coût total en cas d'acquisition de 14 253,43 € HT. Sous réserve d'acceptation du dossier par la Diac, SA au capital de 659 334 050 € - établissement de crédit et intermédiaire en assurances - siège social : 14 avenue du Pavé Neuf 93168 Noisy-le-Grand Cedex - SIREN 702 002 221 RCS Bobigny - N° ORIAS : 07 004 966 - www.orias.fr. Assistance souscrite par Diac auprès d'AXA Assistance France Assurances, SA au capital de 24 099 560,20 €, entreprise d'assurance régie par le code des assurances, SIREN 451 392 724 RCS Nanterre - 6 rue André Gide 92320 Châtillon, dont les opérations sont soumises au contrôle de l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution sise 4 place de Budapest - CS 92459 - 75436 Paris Cedex 09. Offre non cumulable réservée aux artisans, commerçants, sociétés (hors loueurs, administrations, clients sous protocoles nationaux ou régionaux), valable du 01/02/2020 jusqu'au 29/02/2020 dans les points de vente participants, intermédiaires non exclusifs. Renault New Deal Pro est une marque désignant une offre de crédit-bail Diac.

Renault recommande Castrol

renault.fr